



English for Sales

ภาษาอังกฤษเพื่อนักขายมืออาชีพ

จุดประสงค์หลักสูตร

- สร้างความมั่นใจในการพูด การออกเสียง ขจัดความกลัวภาษาอังกฤษ เรียนแล้วสนุก
- มีความกล้าในการใช้ภาษาอังกฤษ และกล้าเดินเข้าไปหาชาวต่างชาติ เพื่อการสื่อสารได้อย่างมั่นใจ
- เรียนรู้ คำและประโยคที่ใช้ในการสนทนาเกี่ยวกับการขายในสถานการณ์ต่างๆ
- สามารถจัดข้อโต้แย้งเป็นภาษาอังกฤษกับลูกค้าต่างชาติได้อย่างถูกต้องและมั่นใจ
- สามารถสร้างความเชื่อมั่นให้กับสินค้าและ **brand** ขององค์กร
- สามารถปิดการขายด้วยความสำเร็จ และเพิ่มโอกาสให้กับธุรกิจอีกครั้งต่อไปได้ง่ายขึ้น

จุดประสงค์การเรียนรู้ในแต่ละเนื้อหา

1. มีความมั่นใจ กล้าที่จะออกเสียง และตอบโต้เป็นภาษาอังกฤษได้ในทุกสถานการณ์-จำลองสถานการณ์ต่างๆ ที่ต้องเจอบ่อยๆ และหาวิธีจัดการกับสถานการณ์นั้นๆ
2. สามารถกล่าวทักทายพร้อมแนะนำตัวเองและเพื่อนร่วมงาน แผนก องค์กร ประวัติความเป็นมา ความสนใจส่วนตัว อธิบายสถานการณ์ที่เกิดขึ้น เสนอนัดหมาย
3. เรียนรู้คำที่ควรใช้และควรหลีกเลี่ยงในการขาย
4. การพูดเพื่อขจัดข้อโต้แย้งจากลูกค้าในกรณีต่างๆ
5. เทคนิคการปิดการขาย พร้อมตัวอย่าง
6. วิธีพูดอย่างไรเมื่อลูกค้าปฏิเสธไม่ซื้อเรา
7. วิเคราะห์หาจุดอ่อนการใช้ภาษาอังกฤษในการขายเพื่อปรับปรุงแก้ไข เพื่อเป็นสุดยอดนักขายในฝัน
8. ประโยคเด็ดที่ใช้รับมือลูกค้าแกล้งโกหก เพื่อหนีการเจรจาในการขาย
9. **พิเศษ** กิจกรรม **work shop** เพื่อทำการนำเสนอการขาย การวางแผนรับมือลูกค้าสารพัดแบบ และพบวิธีการปิดการขายในแบบต่างๆ ที่นำไปใช้ได้จริง



วิทยากรในการฝึกอบรม อาจารย์อาทิตยา พรพนารัตน์

ประสบการณ์การทำงานในบริษัทต่างชาติมาเกือบ 15 ปี ในตำแหน่ง ผู้ช่วยผู้บริหารที่ล้วนเป็นชาวต่างชาติ คลุกคลีกับชาวต่างชาติ ทั้งยุโรป อเมริกา และเอเชีย ทำให้เข้าใจวัฒนธรรมขององค์กรที่มีความหลากหลายทางวัฒนธรรม ภาษาและสำเนียงการพูดที่แตกต่างกันอีกทั้งยังทำงานด้านการสอนแบบตัวต่อตัว/ที่ปรึกษาด้านภาษา ส่วนบุคคลให้กับผู้บริหารคนไทย จาก

หลายองค์กรมาหลายปี ทำให้เข้าใจถึงปัญหาของงานเขียนที่เขียน โดยคนไทยเป็นอย่างดี รวมทั้งยังเป็นผู้สอนพิเศษแกรมมาร์แบบเข้มข้นเพื่อใช้สอบเข้าสถาบันการศึกษาต่าง ๆ ให้แก่ผู้สนใจอีกด้วย

กำหนดการ	วันอังคารที่ 11 ตุลาคม 2559	บริษัท/บุคคลทั่วไป	$3,900 + 273 = 4,173$
เวลา	09.00-16.00 น.	สมาชิก, โอนเงินก่อน 4 ต.ค. 2559	$3,700 + 259 = 3,959$
สถานที่	โรงแรมเซนต์เจมส์ สุขุมวิท ซอย 26	ลงทะเบียน 2 ท่าน	$7,000 + 490 = 7,490$

- หมายเหตุ
- ค่าลงทะเบียนเข้าร่วมสัมมนาสามารถนำไปลดหย่อนภาษีเงินได้นิติบุคคลได้ 200%
 - ราคารวมอาหารกลางวัน, เอกสารประกอบการสัมมนา, น้ำชา, กาแฟ



บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด

34/289 หมู่บ้านไทยสมบูรณ์ 2 หมู่ที่ 2 ต.คลองสาม อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี 12120

โทร./โทรสาร 02-191-2509, 089-925-4790, 081-847-6341

e-mail: knctrainingcenter@hotmail.com, www.knctrainingcenter.com

ใบลงทะเบียนเข้าร่วมอบรมสัมมนา

หลักสูตร **English for Sales** ภาษาอังกฤษเพื่อนักขายมืออาชีพ

กำหนดการ **วันอังคารที่ 11 ตุลาคม 2559 เวลา 09.00-16.00 น.**

โรงแรมเซนต์เจมส์ สุขุมวิท ซอย 26

รายการค่าลงทะเบียน: 1 ท่าน	ราคา + vat 7%	ราคาหลังหัก ฦ ที่จ่าย
บริษัท/บุคคลทั่วไป	<input type="checkbox"/> 3,900 + 273 = 4,173	<input type="checkbox"/> 4,173 - 117 = 4,056
สมาชิก, โอนเงินก่อน 4 ตุลาคม 2559	<input type="checkbox"/> 3,700 + 259 = 3,959	<input type="checkbox"/> 3,959 - 111 = 3,848
ลงทะเบียน 2 ท่าน	<input type="checkbox"/> 7,000 + 490 = 7,490	<input type="checkbox"/> 7,490 - 210 = 7,280

รายชื่อผู้เข้าร่วมสัมมนา

- ตำแหน่ง.....มือถือ.....
- ตำแหน่ง.....มือถือ.....
- ตำแหน่ง.....มือถือ.....

• **ที่อยู่เพื่อออกใบเสร็จ :** (กรุณากรอกรายละเอียดให้ชัดเจนเพื่อความถูกต้องในการออกใบเสร็จ)

(บจก./บมจ./หจก./ส่วนบุคคล) ชื่อ.....เลขประจำตัวผู้เสียภาษี.....
 สำนักงานใหญ่ สาขา.....เลขที่.....หมู่.....อาคาร/หมู่บ้าน.....ชั้น.....
 ตรอก/ซอย.....ถนน.....แขวง/ตำบล.....อำเภอ/เขต.....
 จังหวัด.....รหัสไปรษณีย์.....โทรศัพท์.....โทรสาร.....
 ผู้ประสานงาน.....มือถือ.....E-mail :

• ประเภทธุรกิจ.....

• ต้องการหักภาษี ฦ ที่จ่ายหรือไม่ ต้องการ ไม่ต้องการ

กรณีหักภาษี ฦ ที่จ่าย 3% ในนาม บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด เลขที่ 34/289 หมู่บ้านไทยสมบูรณ 2 หมู่ที่ 2 ต.คลองสาม อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี 12120 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : **0135556000220**

โอนเงินเข้าบัญชี : บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด ประเภทบัญชี ออมทรัพย์
 ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาเซียร์รังสิต เลขที่บัญชี **364-236239-5**
 กรุณาฝากชื่อใบลงทะเบียนหรือหลักฐานการโอนเงินมาที่ fax. เบอร์ 02-191-2509

บริษัท **เคเอ็นซี เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์** จำกัด
 34/289 หมู่บ้านไทยสมบูรณ 2 หมู่ที่ 2 ต.คลองสาม อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี 12120
 โทร./โทรสาร 02-191-2509, 089-925-4790, 081-847-6341
 e-mail : knctrainingcenter@hotmail.com, www.knctrainingcenter.com